

Nyhedsbrev fra R2 Agro



Af Lars Skou, Adm. Direktør i R2 Agro



Julehilsen December 2014

Så nærmer julen sig, og man reflekterer på året, der er gået.

R2 selskaberne har været inde i en positiv udvikling, og generelt har det været et godt år, hvor partnerskabet med vores kunder og leverandører er blevet styrket.

R2 Agro har i 2014 etableret en udviklingsafdeling, som skal sikre, at selskabet også i fremtiden fremkommer med nye tiltag, som kan styrke samarbejdet med vores partnere – såvel kunder som leverandører.

R2 Agro blev også medejer af Nielsen & Smith A/S, et anerkendt og velrenommeret selskab indenfor såsæd og har herigennem styrket sit knowhow omkring fremtidens kornmarked.

Vi har erhvervet en del aktiviteter omkring diætetiske tilskudsprodukter, som i 2015 lanceres bredt i såvel Skandinavien, Europa, USA og Fjernøsten.

Vi har styrket vores salgsteam yderligere og er derfor glade for at kunne meddele, at Johnny Haaber, tidligere Hamlet Protein A/S, tiltræder 5. januar 2015 som Key Account Manager.

Vi har etableret en ledergruppe, som vil stå i spidsen for udvikling af selskabet og videreudbygge den platform, som nu er etableret.

Vi har sat fokus på vores CSR politik, idet vi er af den klare overbevisning, at dette område er nøglen til succes og grundlaget for, at vi kan opbygge et stærkt personaleteam, som kan løfte i flok, ligesom der bliver større og større fokus på disse værdier og nødvendigheden heraf i vores samfund.

Jeg ønsker alle vores samarbejdspartnere en glædelig jul og ser frem til et fortsat godt og spændende samarbejde i 2015.

Venlig hilsen
Lars Skou