



Markedsorientering november 2013

Af Peter F. Rasmussen, Kommerciel Direktør i R2 Agro

R2 Agro - Feed Solutions om minkfoder

Sæsonen for korn til minkfodercentralerne er ved at være forbi, og det er glædeligt, at vi i år har oplevet en pæn fremgang i den solgte mængde. Der skal store mængder ind og ud på kort tid, og det stiller krav til det gode samarbejde mellem kunderne, vognmændene og R2 Agro. Igen i år har vi oplevet, at dette fungerede meget fint.

En del af minkfodercentralerne har allerede helt eller delvist afdækket deres forbrug for 2014.

I R2 Agro kan vi også glæde os over, at vores gode samarbejdspartner Arovit kan fortsætte produktionen i Vejen.



R2 Agro - NutriScan i udlandet

Vores opmærksomhed er rettet mod udlandet, da vi oplever stor interesse for vores produkter på det internationale marked. Især Polen har vist sig at være et interessant marked.

Vi har netop besøgt World Dairy Export i Madison, USA, hvor vi mødtes med potentielle importører. Kontakter er etableret, og det bliver spændende at følge udviklingen.



R2 Agro - Mink Solutions gearer webshoppen

Det går stærkt på den moderne minkfarm, og vi må hele tiden tilpasse os, for fortsat at være den foretrukne leverandør i et stærkt konkurrencepræget marked.

Prisen bliver nemt den afgørende faktor – desværre ofte på bekostning af kvaliteten! I R2 Agro – Mink Solutions har vi ikke altid den laveste pris. Men kvaliteten går vi aldrig på kompromis med. Det lover vi!

Vi har gearet vores webshop www.r2agroshop.dk, så den nu er endnu mere spændende og brugervenlig at besøge.

Lige nu er der et par gode tilbud på shoppen, som er værd at kigge på. Så kom nærmere...

